

USANA 簡介

USANA 成立於 1992 年，是一間開發、製造和銷售以科學為根據的高品質營養補充品、健康食品和個人護理產品的直銷公司。USANA 在美國和世界其它 23 個國家運營。

如何成為 USANA 的一員？

您可以成為優惠顧客或特許專營商來加入 USANA。只有特許專營商才能銷售 USANA 產品並獲得報酬。

優惠顧客

作為優惠顧客，您可以用折扣價購買 USANA 產品供個人或家庭使用。

特許專營商

特許專營商除了享有優惠顧客的權益外還可賺取適度的補充收入：

- 銷售 USANA 產品給顧客，賺取零售利潤；
- 保薦優惠顧客，並從銷售 USANA 產品給您銷售組織中的優惠顧客賺取報酬；以及
- 保薦其他特許專營商，從您銷售組織中其他特許專營商所銷售的 USANA 產品賺取報酬。

關於 USANA 事業機會，還有什麼需要知道的事項嗎？

- 成為特許專營商的成本非常低。成為特許專營商並不需要購買產品，但必須以 \$9.95 購買歡迎套裝，其中包含實用的事業資訊。特許專營商平均每年須支付年費 \$20 以續約其銷售 USANA 產品的權利。
- 特許專營商平均每年在不含佣金的產品上花費 \$30。不含佣金的產品/訂單包括銷售輔助用品、歡迎套裝和活動報名。
- 大家成為特許專營商的原因各有不同。一些特許專營商加入並兼職銷售我們的產品給朋友和家人，以賺取額外的收入。只有一小部分特許專營商全職銷售 USANA 產品。
- 特許專營商不是因為招募或保薦其他特許專營商或優惠顧客而獲得報酬，而是只有銷售產品才能獲得報酬。
- 就像任何銷售業務，賺取報酬需要投入大量的精力、時間和努力。因此，我們的特許專營商所獲得的報酬差異很大。

銷售 USANA 產品可以賺得多少利潤呢？

作為一位 USANA 事業主，您可以設定您自己的銷售價格。USANA 公佈的零售價格為特許專營商和優惠顧客收到的「優惠價」加 10%。特許專營商（和優惠顧客）藉由我們的自動訂貨計劃購買產品時，可額外再獲得優惠價 10% 的折扣。有了這個額外的折扣，特許專營商能以公佈零售價上至 20% 之折扣購買產品。

由於特許專營商自行設定產品零售價，因此 USANA 不提供特許專營商產品零售報酬的估算。

參與 USANA 事業機會可以賺多少錢？

在 2022 年，美國總計有 23,157 位活躍的* USANA 特許專營商。

2022 年淨利潤	美國特許專營商百分比
少於 \$0	31.3%
\$0 至 \$250	38.1%
\$251 至 \$500	8.6%
\$501 至 \$1,000	7.3%
\$1,001 至 \$2,000	5.0%
\$2,001 至 \$5,000	4.7%
\$5,001 至 \$20,000	3.6%
\$20,001 至 \$50,000	0.8%
\$50,001 至 \$100,000	0.3%
\$100,001 至 \$200,000	0.2%
\$200,001 及更高	0.1%

*包括所有在 2022 年度曾至少購買產品一次的特許專營商。

淨利潤如何計算？

我們將「淨利潤」定義為 (i) USANA 支付給特許專營商的所有佣金、獎金和其它報酬減去 (ii) 特許專營商不含佣金的消費（如上定義），以及特許專營商支付的運費和稅款。淨利潤不包括特許專營商為推廣其事業而自行產生的費用，也不包括特許專營商用於個人消費目的產生的花費[†]。

如果這份事業不適合我怎麼辦？

USANA 為包括歡迎套裝在內的所有產品和銷售工具提供無條件退款滿意保證。如果出於任何原因，特許專營商或顧客對任何產品或銷售工具不滿意，他們可在購買之日起三十 (30) 天內退回銷售工具或任何未經使用的產品，並獲得換貨或扣除運費後百分之百 (100%) 的退款。消費者也可在購買之日起一年內退回任何可重複銷售狀態的產品或銷售工具並獲得扣除運費後百分之百 (100%) 的退款。請參閱 USANA 美國條款與政策瞭解詳情。

特許專營商可隨時以任何理由終止其 USANA 事業。

[†] 特許專營商的個人消費基於 2022 年 1 月至 12 月中訂購產品六個月或以上之優惠顧客的產品購買水平。2022 年特許專營商的個人消費平均額為 \$165。